



<https://www.calosol.de/karriere/lead-scout-fuer-photovoltaik-und-waermepumpen-m-w-d-2/>

Lead-Scout für Photovoltaik und Wärmepumpen (m/w/d)

Beschreibung

Reden liegt dir? Dann mach's zu deinem Job!

Starte bei CALO.SOL als Lead-Scout und verdiene, was dein Einsatz wert ist. Du sprichst Menschen kurz & knackig an, prüfst Interesse und buchst direkt Beratungstermine in unserer App. **Vergütung pro Lead + attraktive Prämie je erfolgreichem Abschluss** – mit einer realistischen **Monatsspanne von 5.000–10.000 €**. Kein Verkauf, kein Fachchinesisch – nur Drive, Spaß am Ansprechen und sichtbare Ergebnisse. Optional: Aufstieg in den Vertrieb mit noch höheren Verdienstchancen.

Warum diese Chance?

Du willst Gas geben, dich beweisen und richtig Geld verdienen – jetzt. Als Lead-Scout öffnest du Türen für die Energiewende, füllst die Kalender unseres Beratungsteams und wirst direkt für Ergebnisse belohnt. Dein Output bestimmt dein Income.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

Kurz erklärt: Was macht ein Lead-Scout?

Du sprichst Hausbesitzer:innen aktiv an – z. B. in der Nachbarschaft, auf Events oder über lokale Aktionen. In einem 2-3-minütigen Gespräch prüfst du, ob Interesse und Eignung für PV/Speicher/Wärmepumpe vorhanden sind (Eigentum, Dach, Verbrauch, Zeitfenster). Passt es, buchst du direkt einen Beratungstermin in unserer App und übergibst den Kontakt an unser Sales-Team.

Wichtig: Du verkauftest nicht das Produkt – du weckst nur das Interesse daran und sorgst für qualifizierte Termine.

Was du machst:

- Menschen vor Ort ansprechen (Nachbarschaft, Events, Aktionen)
- In 2–3 Minuten Interesse & Eignung checken
- Sofort Termin in der App buchen und übergeben
- Kurze Notiz – fertig. Der Verkauf übernimmt

Qualifikationen / Anforderungen

Qualifikation:

- Du willst richtig Gas geben und liebst klare Ziele
- Offen, freundlich, selbstbewusst – du kommst leicht ins Gespräch
- Zuverlässig, lernbereit und mobil in deiner Region
- Deutsch als Muttersprache oder jedenfalls fließend
- Zeitlich flexibel (v. a. Nachmittage/Abende)

Leistungen der Anstellung

Arbeitgeber

CALO.SOL GmbH

Arbeitspensum

Vollzeit, Teilzeit

Start Anstellung

Freelancing

Dauer der Anstellung

Unbefristet

Arbeitsort

60311, Rhein-Main-Gebiet

Veröffentlichungsdatum

26. Januar 2026

Button

Button

Benefits

- Attraktive Erfolgsvergütung: pro Lead + Prämie je erfolgreichem Abschluss (**5.000–10.000 €/Monat**)
- Schnelles Onboarding, einfache App & praxiserprobte Gesprächsleitfäden
- Flexible Einsätze, starke Team-Vibes und ehrliches Coaching
- Sichtbarer Impact: Du treibst die Energiewende in deiner Region
- Perspektive: Auf Wunsch Wechsel in den Vertrieb – mit Training und nochmals höheren Einkommen

In Voll- oder Teilzeit möglich.

Bewirb dich heute und starte morgen durch!

Kontakte

Ansprechpartner:

Kerstin Herath (Recruiting Team)