https://www.calosol.de/karriere/photovoltaik-verkaufsberater-region-ingolstadt-m-w-d-2-2/

PHOTOVOLTAIK-VERKÄUFER – REGION INGOLSTADT (M/W/D)

Arbeitgeber
CALO.SOL GmbH

Arbeitspensum
Vollzeit, Teilzeit, Tageweise

Dauer der Anstellung
Unbefristet

Arbeitsort
85055, Ingolstadt

Veröffentlichungsdatum
11. Juni 2025

JETZT BEWERBEN

Beschreibung

Festanstellung oder freie Handelsvertretung | Außendienst | Region Ingolstadt & Umgebung

Verkaufe, was sich wirklich lohnt – für deine Kunden und für dich.

Die Energiewende ist in vollem Gange – und du kannst an vorderster Front mitverdienen.

Ob in freier Handelsvertretung oder in fester Anstellung:

Bei CALO.SOL verkaufst du Photovoltaiklösungen, die sich für deine Kunden sofort rechnen – dank eines innovativen Ratenkaufmodells sparen deine Kunden in der Regel vom ersten Tag an – ganz ohne eigene Anfangsinvestition.

Strom sparen, Eigentum aufbauen, klimafreundlich leben – ohne Eigenkapital.

Das ist unser Pitch. Und dein Schlüssel zu **überzeugenden Verkaufsabschlüssen** mit attraktiver Vergütung – passend zu deinem Vertriebsmodell.

Warum du bei CALO.SOL durchstartest

- **Top-Verdienstchancen:** starke Abschlussprovisionen + Boni bei Eigenakquise
- **Maximale Freiheit:** arbeite, wann und wo du willst – keine Gebietsgrenzen
- **Smarter Vertriebsansatz:** Ratenmodell mit Einsparungseffekt – einfach überzeugend
- **Erprobtes System:** CRM, Angebotsprozesse & Vertriebsunterstützung inklusive
- **Schnelle Umsetzung:** von Abschluss bis Montage oft nur 2–3 Monate

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Du **berätst Hausbesitzer** zu PV-Anlagen, Speichern und Finanzierungsmöglichkeiten
- Du erklärst unser Finanzierungsmodell verständlich – und schließt souverän ab
- Du begleitest deine Kunden vom Erstkontakt bis zum Projektstart
- Du **gewinnst aktiv neue Interessenten** – online, offline oder durch Empfehlungen
- Du arbeitest eng mit dem Innendienst und Projektmanagement zusammen

Qualifikationen / Anforderungen

- Begeisterung für Verkauf & Beratung – ideal mit Energie-, Bau- oder

Technikbezug
- Eigeninitiative, Ehrgeiz und Verbindlichkeit – du willst Ergebnisse sehen
- Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten
- Interesse an grüner Energie & smarter Finanzierung
- Führerschein Klasse B

Leistungen der Anstellung

- **Attraktive Vergütung:** Fixe Grundvergütung + Provision pro qualifiziertem Lead
- **Zusätzliche Prämien:** Wenn aus deinem Kontakt ein PV-Kunde wird
- **Freie Wahl:** Tätigkeit auf selbstständiger Basis oder als angestellter Verkäufer
- **Flexible Arbeitszeiten:** Ideal als Nebenjob, Quereinstieg oder Wiedereinstieg
- **Echte Perspektiven:** Wer will, kann bei uns auch in den Vertrieb aufsteigen
- **Top Einarbeitung:** Du bekommst alles, was du brauchst – inkl. Gesprächsleitfaden und Unterstützung vom Team

Lust auf Vertrieb mit Sinn – und starkem Einkommen?

Dann starte jetzt bei CALO.SOL – als freier Handelsvertreter oder in fester Anstellung.

Bring gemeinsam mit uns die Energiewende in die Eigenheime!