



<https://www.calosol.de/karriere/solar-scout-region-bayreuth-m-w-d/>

SOLAR SCOUT – REGION BAYREUTH (M/W/D)

Beschreibung

Freelance | Außendienst | Großraum Bayreuth

Werde Teil der Energiewende – bringe Menschen und Photovoltaik zusammen!

Die Energiewende ist im vollen Gange – und du kannst ein aktiver Teil davon sein! Als Solar Scout identifizierst du potenzielle Kunden und stellst so die Weichen für eine nachhaltige und profitable Zukunft. Deine Aufgabe ist es, gezielt die Menschen zu finden, die von einer eigenen Photovoltaikanlage profitieren können und sie für unsere maßgeschneiderten Lösungen zu begeistern. Dank unserer innovativen Finanzierungslösungen können Kunden **ab der ersten Kilowattstunde sparen**, was unsere Angebote besonders attraktiv macht.

Warum CALO.SOL?

CALO.SOL ist ein mehrfach ausgezeichnete Anbieter von Photovoltaikanlagen, der mit einem innovativen Baukastensystem individuelle und preiswerte Lösungen für Privatkunden bietet. Unsere Finanzierungslösung ermöglicht es den Kunden, sofort von der eigenen Photovoltaikanlage zu profitieren und ab der ersten Kilowattstunde zu sparen. Wir legen großen Wert auf Kundenzufriedenheit und schnelle Umsetzungszeiten von nur 2-3 Monaten – der perfekte Zeitpunkt, um unsere Lösungen den richtigen Interessenten vorzustellen.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir selbstständige **Solar Scouts (m/w/d)** im Großraum Bayreuth, die mit ihrem Engagement die Suche nach geeigneten Kundenkontakten vorantreiben und aktiv zur Erreichung unserer Unternehmensziele beitragen.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Identifikation und Ansprache potenzieller Kunden für Photovoltaikanlagen im Großraum Bayreuth
- Durchführung von Marktanalysen und gezielte Kontaktaufnahme mit Interessenten
- Aufbau eines Netzwerks aus Interessenten und Empfehlungen, die sich für nachhaltige Energie-Lösungen interessieren
- Weitergabe qualifizierter Leads an unser Vertriebsteam und enge Zusammenarbeit mit den Verkaufsberatern
- Pflege und kontinuierliche Erweiterung der Kundendatenbank

Qualifikationen / Anforderungen

- Erfahrung in der Kundenakquise, idealerweise im Bereich erneuerbare Energien oder Vertrieb
- Selbstständige Arbeitsweise und eine hohe Eigenmotivation
- Freude am Knüpfen neuer Kontakte und am Aufbau eines Netzwerks
- Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten
- Interesse an erneuerbaren Energien und der Photovoltaikbranche

Arbeitgeber

CALO.SOL GmbH

Arbeitspensum

Vollzeit, Teilzeit, Tageweise

Arbeitsort

95448, Bayreuth

Veröffentlichungsdatum

9. Mai 2025

Jetzt bewerben

- Du arbeitest gerne flexibel und bringst kreative Ideen zur Lead-Generierung ein

Leistungen der Anstellung

- **Freelance-Position für selbstständige Solar Scouts** – du gestaltest deinen eigenen Erfolg!
- Attraktive Vergütung basierend auf Erfolgen und qualifizierten Leads
- Möglichkeit zur langfristigen Zusammenarbeit und Weiterentwicklung im Vertriebsteam
- Ein wachsendes Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen und einer offenen Unternehmenskultur